**Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение**

**Краснодарского края**

**«Краснодарский торгово-экономический колледж»**

**Специальность**

**38.02.04 Коммерция (по отраслям)**

*Срок обучения на базе 9 классов – 2 г. 10 мес.*

*Срок обучения на базе 11 классов – 1 г. 10 мес.*

*Квалификация по диплому:* Менеджер по продажам

*Свидетельство:* Агент коммерческий



**Менеджер по продажам** управляет продвижением товаров и услуг, координирует распределение продаж, на основе статистических данных отслеживает предпочтения потребителей.

**Содержание деятельности менеджера по продажам:**

* руководство продвижением продуктов и услуг к потребителю;
* координирование распределения продаж, оценивание рыночных потенциальных и существующих торговых точек;
* разработка и обеспечение реализации мероприятий по организации и созданию сети сбыта товаров;
* анализ объемов продаж и подготовка отчетов по результатам анализа для представления вышестоящему должностному лицу.

**Профессионально важные качества специалиста:**

* коммуникативные и организаторские способности;
* умение находить деловой подход к клиенту;
* умение заинтересовать и выгодно сделать предложение, быстро принимать решения;
* инициативность, высокая работоспособность;
* энергичность;
* настойчивость.

**За время обучения обучающиеся изучают:**

**а) общепрофессиональные дисциплины:**

* ОП.01 Экономика организации;
* ОП.02 Статистика;
* ОП.03 Менеджмент (по отраслям);
* ОП.04 Документационное обеспечение управления;
* ОП.05 Правовое обеспечение профессиональной деятельности;
* ОП.06 Логистика;
* ОП.07 Бухгалтерский учет;
* ОП.08 стандартизация, метрология и подтверждение соответствия;
* ОП.09 Безопасность жизнедеятельности.

**б) профессиональные модули:**

* ПМ.01 Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью;
* ПМ.02 Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности;
* ПМ.03 Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохраняемости товаров;
* ПМ.04 Выполнение работ по должности служащего 20004 Агент коммерческий.

Обучающиеся проходят **производственную практику** на предприятиях торговли различных форм собственности, **учебную практику** - в специально оборудованных кабинетах, лабораториях и учебных базах колледжа.

**Форма государственной итоговой аттестации** – защита выпускной квалификационной работы в виде дипломной работы.

**Менеджер по продажам может трудоустроиться:**

- в рекламных агентствах;

- торгово-производственных компаниях;

- компаниях сферы услуг;

- коммерческих отделах и отделах привлечения клиентов средних и крупных компаний;

- магазинах;

- фирмах - изготовителях;

- частных производствах.